

Pharming Group rapporteert financiële resultaten over het derde kwartaal van 2025 met aanzienlijke groei in omzet, winstgevendheid en kasstroom

- De totale omzet in het derde kwartaal van 2025 steeg met 30% tot US\$97,3 miljoen, vergeleken met het derde kwartaal van 2024
- RUCONEST®-omzet steeg in het derde kwartaal met 29% tot US\$82,2 miljoen, vergeleken met het derde kwartaal van 2024, wat een weerspiegeling is van de aanhoudende groei van het aantal patiënten en voorschrijvers
- Joenja® (leniolisib)-omzet steeg in het derde kwartaal met 35% tot US\$15,1 miljoen, vergeleken met het derde kwartaal van 2024, wat een weerspiegeling is van de sterke groei van het aantal patiënten dat de therapie volgt
- De FDA heeft prioriteit gegeven aan de beoordeling van de sNDA voor leniolisib voor kinderen van 4 tot 11 jaar met APDS. Een besluit wordt verwacht in januari 2026
- Het operationeel resultaat steeg in het derde kwartaal met 285% tot US\$15,8 miljoen, vergeleken met US\$4,1 miljoen in het derde kwartaal van 2024
- Genereerde US\$32,0 miljoen aan kasstroom uit bedrijfsactiviteiten tijdens het kwartaal en US\$44,0 miljoen sinds het begin van het jaar
- Verhoging van de totale omzetprognose 2025 naar US\$365 - US\$375 miljoen, ten opzichte van de eerdere prognose van US\$335 - US\$350 miljoen
- Leverne Marsh benoemd tot Chief Commercial Officer, met ingang van 1 januari 2026; Stephen Toor treedt per jaareinde terug als CCO en blijft als adviseur betrokken bij de onderneming
- Pharming houdt vandaag om 13.30 uur CET een conference call

Leiden, 6 november 2025: Pharming Group N.V. ("Pharming" of "de Onderneming") (Euronext Amsterdam: PHARM/NASDAQ: PHAR) presenteert zijn voorlopige (niet-gecontroleerde) financiële verslag over de drie maanden eindigend op 30 september 2025.

Chief Executive Officer Fabrice Chouraqui verklaarde:

"We hebben opnieuw een sterk kwartaal neergezet, met een aanzienlijke groei in omzet en winstgevendheid, wat ons vertrouwen in onze strategische aanpak verder versterkt.

We blijven de prestaties van RUCONEST® voortstuwen in de competitieve HAE-markt in de VS, gevoed door nieuwe patiëntinschrijvingen en een uitbreidende basis van voorschrijvende artsen, ondanks de lancering van een nieuwe orale on-demand behandeling in juli. Ook Joenja® liet aanzienlijke omzetgroei zien, gedreven door een stijging van 25% ten opzichte van het voorgaande jaar in het aantal patiënten met vergoede therapie en door consistent hoge therapietrouwpercentages.

Vooruitkijkend verwachten we een voortgaande groei onder APDS-patiënten van 12 jaar en ouder, evenals nieuwe groeibronnen waaronder de verwachte uitbreiding van de pediatrische indicatie voor patiënten van 4 tot 11 jaar, de herclassificatie van varianten van onzekere betekenis (VUSs), en goedkeuringen door regelgevers die marktintroducties in verschillende belangrijke markten mogelijk maken.

Onze ontwikkelingspijplijn vordert voorspoedig, waarbij we nieuwe potentiële indicaties voor leniolisib ontsluiten in bredere populaties met primaire immuundeficiëntie en tegelijkertijd aanzienlijke onvervulde medische behoeften aanpakken bij primaire mitochondriale aandoeningen met KL1333.

Om deze groeikatalysatoren en pijplijn-kansen optimaal te benutten, hebben we onlangs een aanzienlijke vermindering van het algemene en administratieve personeelsbestand aangekondigd. Hierdoor kunnen we ons kapitaal beter inzetten op groeikrachtige initiatieven. Deze gedisciplineerde aanpak, samen met onze sterke operationele resultaten — US\$32 miljoen aan operationele kasstroom in het derde kwartaal — versterkt ons vermogen om de ontwikkeling van Pharming te versnellen en waarde te creëren voor belanghebbenden en aandeelhouders.

Op basis van deze sterke prestaties en onze vooruitzichten voor het laatste kwartaal van het jaar verhogen we onze omzetprognose voor het hele jaar.

Het is mij een genoegen Leverne Marsh per 1 januari 2026 te verwelkomen als Chief Commercial Officer, ter opvolging van Stephen Toor. Leverne beschikt over een indrukwekkend trackrecord op het gebied van impactvolle productlanceringen en diepgaande ervaring binnen het volledige commerciële spectrum. Deze expertise zal van cruciaal belang zijn voor de uitvoering van onze strategie om wereldwijd toonaangevend te worden op het gebied van zeldzame ziekten. Ik wil Steve danken voor zijn bijdragen aan Pharming gedurende de afgelopen negen jaar en voor zijn nalatenschap in de vorm van een unieke, op de patiënt gerichte cultuur.

Tot slot wil ik onze teams bedanken voor hun inzet en veerkracht bij het realiseren van onze missie.”

Hoofdpunten van het derde kwartaal

Commerciële producten

RUCONEST® voor de behandeling van acute HAE-aanvallen

De sterke groei van RUCONEST® zette zich voort in het derde kwartaal van 2025, met een omzet van US\$82,2 miljoen, een stijging van 29% ten opzichte van het derde kwartaal van 2024. De omzet voor de eerste negen maanden van 2025 bedroeg US\$231,2 miljoen, een stijging van 34% ten opzichte van dezelfde periode in 2024.

Op de Amerikaanse markt zijn we tijdens het kwartaal blijven groeien in het aantal patiënten en voorschrijvers, ondanks de marktintroductie van een nieuw oraal HAE-product op aanvraag begin juli. De aanzienlijke groei van het aantal patiënten ten opzichte van vorig jaar werd gedreven door patiënten die vertrouwen op RUCONEST® vanwege de werkzaamheid, betrouwbaarheid en snelle werking via intraveneuze toediening. Het verkoopvolume in de VS steeg met 24% in het derde kwartaal en met 28% in de eerste negen maanden.

Pharming heeft de strategische beslissing genomen om RUCONEST® terug te trekken uit registratie en/of commercialisatie in alle markten buiten de VS. Deze markten droegen in het afgelopen kwartaal slechts US\$1,1 miljoen bij, oftewel 1,3% van de totale RUCONEST®-omzet, en hebben zich nooit financieel duurzaam getoond. Het waarborgen van continuïteit van zorg en het minimaliseren van de impact op patiënten tijdens deze overgang blijven onze hoogste prioriteit. Deze beslissing stelt Pharming ook in staat om middelen opnieuw in te zetten op pijplijn-kansen met een groter groeipotentieel op lange termijn.

Joenia® (leniolisib) voor de behandeling van APDS

De Joenia®-omzet steeg in het derde kwartaal van 2025 met 35% tot US\$15,1 miljoen, vergeleken met het derde kwartaal 2024. Over de eerste negen maanden van 2025 bedroeg de omzet US\$38,4 miljoen, een stijging van 20% ten opzichte van dezelfde periode in 2024. Het verkoopvolume groeide met 34% in het derde kwartaal 2025, gedreven door een aanzienlijke toename van het aantal patiënten met vergoede therapie in de VS en de marktintroductie in het Verenigd Koninkrijk in april 2025.

De Amerikaanse markt was goed voor 89% van de omzet in het derde kwartaal, terwijl de EU en de Rest van de Wereld (RoW) 11% bijdroegen. De sterke groei in de EU en RoW was vooral het gevolg van de sterke patiëntinstroom in het Verenigd Koninkrijk.

Op 30 september 2025 volgden 116 patiënten in de Verenigde Staten een vergoede therapie, wat neerkomt op een toename van 25% vergeleken met de 93 patiënten eind derde kwartaal 2024. Het aantal geïdentificeerde APDS-patiënten in de VS steeg met 13 in het derde kwartaal 2025 en met 36 in de eerste negen maanden van het jaar.

Identificatie van APDS patiënten

Per 30 september 2025 hadden we wereldwijd 990 gediagnosticeerde APDS-patiënten van alle leeftijden geïdentificeerd, waarvan 270 patiënten in de Verenigde Staten. Van de geïdentificeerde patiënten in de VS zijn 175 patiënten 12 jaar of ouder die momenteel in aanmerking komen voor behandeling met Joenia®, terwijl er 54 patiënten tussen de 4 en 11 jaar oud zijn en in aanmerking zouden komen zodra de verwachte goedkeuring door de FDA in januari 2026 is verleend.

Herclassificatie van VUS-patiënten

Er zijn momenteel meer dan 1.400 bekende Amerikaanse patiënten met een variant van onzekere betekenis (VUS) in de PIK3CD- en PIK3R1-genen die bij APDS betrokken zijn. Wij schatten dat bij 20% van deze VUS-patiënten uiteindelijk APDS zou kunnen worden gediagnosticeerd, wat de bereikbare patiëntenpopulatie voor Joenia® vergroot. Genetische laboratoria evalueren op dit moment data uit een studie die in juni 2025 is gepubliceerd in het vooraanstaande wetenschappelijke tijdschrift *Cell* door onderzoekers van Columbia University, om te bepalen hoe en in hoeverre patiënten kunnen worden geherclassificeerd als APDS-patiënten.

Ontwikkeling van Joenia® (leniolisib)

Leniolisib voor APDS

Per 30 september 2025 nemen 180 APDS-patiënten deel aan een uitgebreid toegangsprogramma voor leniolisib (*compassionate use*), een lopende klinische studie, of een *named patient* programma.

Uitbreiding van de pediatrische indicatie

Op 31 juli 2025 dienden we een aanvullende geneesmiddelenaanvraag (sNDA) in bij de Amerikaanse FDA voor leniolisib voor de behandeling van kinderen van 4 tot en met 11 jaar die met APDS zijn gediagnosticeerd. Op 1 oktober 2025 maakten we bekend dat de FDA de aanvraag heeft geaccepteerd en een versnelde beoordelingsprocedure (*Priority Review*) heeft toegekend, met een streefbeslisdatum van 31 januari 2026 onder de PDUFA-wetgeving. Bij een positief besluit plannen we de commerciële marktintroductie voor deze pediatrische leeftijdsgroep in het eerste kwartaal 2026.

Het Fase III klinische onderzoek naar een nieuwe pediatrische formulering van leniolisib voor kinderen van 1 tot en met 6 jaar die met APDS zijn gediagnosticeerd, heeft de patiënteninclusie in april 2025 voltooid. We verwachten de onderzoeksresultaten de komende maanden bekend te maken en als de data dit ondersteunen, zijn we voornemens om voor deze jongere pediatrie patiëntengroep goedkeuring bij de regelgevende instanties te vragen.

Organisatorische updates

Op 2 september 2025 maakten we de benoeming bekend van Kenneth Lynard tot financieel directeur (CFO), per 1 oktober 2025. Deze benoeming versterkt onze financiële leiding terwijl we doorwerken aan onze groeistrategie. De heer Lynard is zeer ervaren financieel directeur met ruim 20 jaar wereldwijde leiderschapservaring in de life sciences-sector.

Op 6 oktober 2025 maakten we de implementatie bekend van een organisatorische herstructurering in lijn met ons eerder aangekondigde plan om de algemene en administratieve uitgaven (G&A) te reduceren en zo ons kapitaal optimaal in te kunnen zetten op belangrijke groeimogelijkheden. De herstructurering houdt een netto vermindering van 20% in van de niet-commerciële en niet-medische medewerkers, met name op ons hoofdkantoor in Nederland. We blijven op koers om de totale G&A-kosten met 15% of US\$10 miljoen op jaarbasis te verlagen en verwachten eenmalige herstructureringskosten van ongeveer US\$7 miljoen die in het vierde kwartaal 2025 worden verantwoord vanwege de medewerkersreductie.

Pharming maakt vandaag bekend dat mevrouw Leverne Marsh met ingang van 1 januari 2026 de functie van Chief Commercial Officer (CCO) gaat bekleden, als opvolger van Stephen Toor. Toor vertrekt eind dit jaar en blijft Pharming adviseren. Mevrouw Marsh brengt uitgebreide ervaring mee binnen het commerciële domein, wat van cruciaal belang is voor onze strategische ambitie om wereldwijd toonaangevend te worden in zeldzame ziekten. Bij Novartis was zij verantwoordelijk voor belangrijke productintroducties in specialty care en leidde zij Business Development & Licensing (BD&L)-transacties vanuit diverse leidinggevende posities in de VS, en bekleedde uiteindelijk de functie van Chief Product Officer en Head of Strategy. In haar meest recente rol als Executive Vice President Marketing bij Dexcom, een toonaangevend medtech-bedrijf, realiseerde zij versnelde groei in een hoogdynamische health tech-omgeving en droeg zij bij aan de internationale uitbreiding van de onderneming. Haar expertise op het gebied van AI en data-analyse is onmisbaar voor het versterken van onze commerciële uitvoering en het behalen van onze missie in zeldzame ziekten.

Belangrijke bedrijfsontwikkelingen

Pharming promoveerde van de Euronext AScX® (Small Cap) naar de AMX® (MidKap) index per 22 september 2025. Dit weerspiegelt onze groeiende marktkapitalisatie en handelsactiviteit. De AMX-index van Euronext Amsterdam bestaat uit 25 bedrijven, geselecteerd op basis van *free-float* marktkapitalisatie en liquiditeit.

We onderzoeken momenteel mogelijkheden om de gevolgen van de onlangs aangekondigde Amerikaanse importtarieven te beperken. Ondanks enkele resterende onzekerheden, waaronder potentiële tariefvrijstellingen, verwachten we geen significante impact op onze bedrijfsvoering of groei.

Financieel overzicht

Geconsolideerde winst-en-verliesrekening	3Q 2025	3Q 2024	9M 2025	9M 2024
<i>Bedragen in miljoen US\$, behalve gegevens per aandeel</i>				
Totale omzet	97,3	74,8	269,6	204,5
Kosten van verkopen	(7,1)	(6,8)	(24,4)	(23,2)
Brutowinst	90,2	68,0	245,2	181,3
Overige opbrengsten	0,1	0,8	2,3	2,1
Onderzoek en ontwikkeling (R&D)	(23,4)	(20,7)	(68,2)	(60,8)
Algemeen en administratief (G&A)	(17,0)	(15,3)	(59,9)	(46,0)
Marketing en verkoop (M&S)	(34,1)	(28,7)	(99,7)	(91,9)
Overige bedrijfskosten	(74,5)	(64,7)	(227,9)	(198,7)
Operationele winst (verlies)	15,8	4,1	19,6	(15,3)
Financiële baten (lasten) en aandeel in nettowinst van geassocieerde deelnemingen	(3,1)	(2,6)	(11,6)	0,1
Winst (verlies) vóór belastingen	12,7	1,5	8,0	(15,2)
Belastingbate (last)	(5,2)	(2,5)	(10,8)	0,5
Winst (verlies) over de periode	7,5	(1,1)	(2,8)	(14,7)
Aandeleninformatie				
Basis, toerekenbaar aan aandeelhouders van de moedermaatschappij (US\$)	0,011	(0,002)	(0,004)	(0,022)
Verwaterd, toerekenbaar aan aandeelhouders van de moedermaatschappij (US\$)	0,010	(0,002)	(0,004)	(0,022)

Segmentinformatie - Opbrengsten	3Q 2025	3Q 2024	9M 2025	9M 2024
<i>Bedragen in miljoen US\$</i>				
Omzet - RUCONEST® (VS)	81,1	62,0	227,4	168,4
Omzet - RUCONEST® (EU en rest van de wereld)	1,1	1,6	3,9	4,2
Totale omzet - RUCONEST®	82,2	63,6	231,2	172,6
Omzet - Joenja® (VS)	13,4	10,0	34,6	28,7
Omzet - Joenja® (EU en rest van de wereld)	1,7	1,2	3,7	3,2
Totale omzet - Joenja®	15,1	11,2	38,4	31,9
Totale omzet - VS	94,5	72,0	262,0	197,1
Totale omzet - EU en rest van de wereld	2,7	2,8	7,6	7,4
Totale omzet	97,3	74,8	269,6	204,5

Geconsolideerde balans	30 september 2025	31 december 2024
<i>Bedragen in miljoen US\$</i>		
Liquide middelen, geblokkeerde liquide middelen en verhandelbare effecten	168,9	169,4
Vlottende activa	277,6	278,4
Totale activa	473,8	400,0
Vlottende passiva	87,9	73,8
Eigen vermogen	264,6	221,1

De onderliggende cijfers zijn niet afgerond. Daarom kunnen de totalen enigszins afwijken van de som van de afzonderlijke posten als gevolg van afrondingseffecten in de presentatie van dit persbericht.

Financiële hoofdpunten

Derde kwartaal 2025

De totale omzet in het derde kwartaal 2025 nam toe met US\$22,4 miljoen of 30% tot US\$97,3 miljoen, tegen US\$74,8 miljoen in het derde kwartaal 2024. RUCONEST® realiseerde een omzet van US\$82,2 miljoen, een toename van 29% ten opzichte van het derde kwartaal 2024. Deze groei van de RUCONEST®-omzet kwam voornamelijk door hogere volumes in de VS. Joenja® genereerde in het derde kwartaal 2025 een omzet van US\$15,1 miljoen, 34% meer dan in het derde kwartaal 2024. Ook deze omzetgroei van Joenja® werd hoofdzakelijk veroorzaakt door volumegroei.

De brutowinst groeide met US\$22,2 miljoen of 33% naar US\$90,2 miljoen (3e kwartaal 2024: US\$68,0 miljoen), hoofdzakelijk dankzij de omzetstijging.

De operationele winst nam met 285% toe tot US\$15,8 miljoen tegen US\$4,1 miljoen in het derde kwartaal van 2024. Na correctie voor US\$0,2 miljoen aan incidentele kosten gerelateerd aan de overname van Abliva, kwam de operationele winst uit op US\$16,0 miljoen. De verbetering van het operationele resultaat was hoofdzakelijk te danken aan hogere inkomsten, gedeeltelijk tenietgedaan door gestegen bedrijfskosten.

Het netto financieel resultaat bedroeg een verlies van US\$2,8 miljoen, vergeleken met een verlies van US\$2,2 miljoen in het derde kwartaal 2024. Dit werd voornamelijk veroorzaakt door lagere rentebaten als gevolg van een gemiddeld lagere kaspositie en gedaalde rentetarieven.

De Onderneming behaalde een nettowinst van US\$7,5 miljoen, tegen een nettoverlies van US\$1,0 miljoen in het derde kwartaal van 2024. Deze positieve ontwikkeling was hoofdzakelijk het gevolg van toegenomen omzet, gedeeltelijk tenietgedaan door hogere bedrijfskosten.

De kasstroom uit operationele activiteiten bedroeg US\$32,0 miljoen, vergeleken met US\$9,7 miljoen in het derde kwartaal van 2024. De liquide middelen, inclusief geblokkeerde liquide middelen en verhandelbare effecten, stegen van US\$130,8 miljoen aan het einde van het tweede kwartaal 2025 naar US\$168,9 miljoen aan het einde van het derde kwartaal 2025. Deze toename werd voornamelijk gedreven door de netto kasstroom uit operationele activiteiten.

Negen maanden 2025

In de eerste negen maanden van 2025 nam de totale omzet met 32% toe tot US\$269,6 miljoen, vergeleken met US\$204,5 miljoen over dezelfde periode in 2024. RUCONEST® realiseerde een omzet van US\$231,2 miljoen, 34% hoger dan de US\$172,6 miljoen in de eerste negen maanden van 2024. De groei van de RUCONEST®-omzet kwam voornamelijk door hogere volumes. Joenja® genereerde in de eerste negen maanden van 2025 een omzet van US\$38,4 miljoen, 20% meer dan in dezelfde periode vorig jaar. Ook deze omzetgroei van Joenja® werd hoofdzakelijk gedreven door volumegroei.

De brutowinst groeide met US\$63,9 miljoen of 35% naar US\$245,2 miljoen (9M 2024: US\$181,3 miljoen), voornamelijk dankzij de omzetstijging.

De operationele winst kwam uit op US\$19,6 miljoen tegen een bedrijfsverlies van US\$15,3 miljoen over de eerste negen maanden van 2024. Na correctie voor US\$10,1 miljoen aan incidentele kosten gerelateerd aan de overname van Abliva, waarvan US\$8,0 miljoen is verwerkt in de G&A-kosten en US\$2,1 miljoen in de R&D-kosten, bedroeg de operationele winst US\$29,7 miljoen. De verbetering van het operationele

resultaat was hoofdzakelijk te danken aan hogere omzet, gedeeltelijk tenietgedaan door gestegen bedrijfskosten die in totaal US\$20,4 miljoen aan Abliva-gerelateerde uitgaven bevatten. Zonder deze Abliva-gerelateerde kosten namen de operationele uitgaven met 4% toe ten opzichte van de eerste negen maanden van 2024.

Het netto financieel resultaat kwam uit op een verlies van US\$11,3 miljoen tegen een winst van US\$1,4 miljoen over de eerste negen maanden van 2024. Deze daling was hoofdzakelijk het gevolg van het wegvallen van een eenmalige waardewinst die in het tweede kwartaal 2024 werd verantwoord als gevolg van de herindeling van het derivaat gekoppeld aan de converteerbare obligatie naar het eigen vermogen, alsmede door negatieve valuta-effecten van de EUR/USD-wisselkoers in de eerste negen maanden van 2025.

De Onderneming boekte een nettoverlies van US\$2,8 miljoen, tegen een nettoverlies van US\$14,7 miljoen over de eerste negen maanden van 2024. Deze verbetering was hoofdzakelijk het gevolg van toegenomen inkomsten, gedeeltelijk tenietgedaan door een verandering in het financieel resultaat en gestegen bedrijfskosten, inclusief US\$10,1 miljoen aan incidentele kosten gerelateerd aan de overname van Abliva, die grotendeels niet fiscaal aftrekbaar zijn.

De kasstroom uit bedrijfsactiviteiten bedroeg US\$44,0 miljoen, vergeleken met US\$11,1 miljoen die in de eerste negen maanden van 2024 voor bedrijfsactiviteiten werd gebruikt. De liquide middelen, inclusief geblokkeerde liquide middelen en verhandelbare effecten, daalden met US\$0,5 miljoen tot US\$168,9 miljoen, vergeleken met US\$169,4 miljoen aan het einde van 2024, voornamelijk als gevolg van de aankoop van Abliva-aandelen voor een totaalbedrag van US\$68,0 miljoen en eenmalige kosten in verband met de overname van Abliva voor een totaalbedrag van US\$10,1 miljoen, grotendeels gecompenseerd door US\$44,0 miljoen aan kasstroom uit bedrijfsactiviteiten.

Vooruitzichten/samenvatting

Voor geheel 2025 verwacht de Onderneming:

- Totale omzet tussen US\$365 miljoen en US\$375 miljoen (23% tot 26% groei)
- Totale operationele kosten tussen US\$304,0 miljoen en US\$308,0 miljoen, uitgaande van constante valuta, inclusief US\$10,2 miljoen aan eenmalige Abliva-gerelateerde transactie- en integratiekosten, maar exclusief eenmalige herstructureringskosten van ongeveer US\$ 7 miljoen die in het vierde kwartaal van 2025 worden geboekt.
- Voortgaande groei van RUCONEST® in de acute HAE-markt.
- Aanzienlijke groei van het aantal APDS-patiënten met vergoede Joenja® (leniolisib) therapie in de Verenigde Staten.
- Toenemende omzet voor leniolisib buiten de VS, gedreven door gefinancierde toegangsprogramma's en commerciële beschikbaarheid in het Verenigd Koninkrijk.
- Progressie richting aanvullende goedkeuringen door regelgevers voor leniolisib voor APDS-patiënten van 12 jaar en ouder en voor uitbreiding van de pediatrische indicatie in belangrijke wereldmarkten.
- Voortgang te boeken met de twee lopende Fase II klinische studies in primaire immuundeficiënties (PID's) met immuundysregulatie om het commerciële potentieel van leniolisib op lange termijn aanzienlijk uit te breiden.
- Te vorderen met de lopende FALCON-klinische goedkeuringsstudie voor KL1333 bij primaire mitochondriale ziekte veroorzaakt door mitochondriaal DNA.

- Blijvende focus op potentiële overnames en in-licenties van klinische fase-mogelijkheden in zeldzame ziekten.

Er wordt geen verdere specifieke financiële prognose voor 2025 gegeven.

=== EINDE PERSBERICHT ===

BELANGRIJKE INFORMATIE

**Dit persbericht is een vertaling van het oorspronkelijke Engelstalige bericht.
Bij eventuele verschillen als gevolg van vertaling of interpretatie geldt de originele Engelse versie als leidend.**

Aanvullende informatie

Presentatie

De presentatie van de conference call is vanaf vandaag om 07.30 uur CET beschikbaar op de website Pharming.com.

Conference call

De conference call start op donderdag 6 november om 13.30 uur CET. Een transcriptie zal in de dagen na de teleconferentie beschikbaar worden gesteld op de website Pharming.com.

Houd er rekening mee dat het bedrijf alleen vragen van deelnemers die inbellen in behandeling neemt.

Webcast-link:

<https://edge.media-server.com/mmc/p/vb724dzx>

Inbelgegevens voor de call:

<https://register-conf.media-server.com/register/BI1b6a1a63294c427f91ab7b24a7c6484b>

Aanvullende informatie over hoe u zich kunt registreren voor de conferentiegesprek/webcast vindt u op de website Pharming.com.

Voor meer informatie kunt u contact opnemen met:

Investor Relations

Michael Levitan, VP Investor Relations & Corporate Communications

T: +1 (908) 705 1696

E: investor@pharming.com

Media Relations

Wereldwijd: Saskia Mehring, Corporate Communications Manager

T: +31 6 28 32 60 41

E: media.relations@pharming.com

Nederland: Leon Melens (LifeSpring Life Sciences Communication namens Pharming)

T: +31 6 53 81 64 27

VS: Ethan Metelenis (Precision AQ namens Pharming)
T: +1 (917) 882-9038

Over Pharming Group N.V.

Pharming Group N.V. (EURONEXT Amsterdam: PHARM/Nasdaq: PHAR) is een wereldwijd opererende biofarmaceutische onderneming die zich toelegt op het transformeren van het leven van patiënten met zeldzame, slopende en levensbedreigende ziekten. Pharming ontwikkelt en commercialiseert een portfolio van innovatieve geneesmiddelen, waaronder kleine moleculen en biologische geneesmiddelen. Pharming heeft zijn hoofdkantoor in Leiden. Een aanzienlijk deel van de medewerkers is gevestigd in de VS.

Ga voor meer informatie naar www.pharming.com en vind ons op [LinkedIn](#).

Betrokkenheid van de accountant

De verkorte geconsolideerde tussentijdse financiële overzichten zijn niet gecontroleerd door de wettelijke accountant van de onderneming.

Toekomstgerichte verklaringen

Dit persbericht kan toekomstgerichte verklaringen bevatten. Toekomstgerichte verklaringen zijn verklaringen over toekomstige verwachtingen die zijn gebaseerd op de huidige verwachtingen en aannames van het management en die bekende en onbekende risico's en onzekerheden met zich meebrengen die ertoe kunnen leiden dat de werkelijke resultaten, prestaties of gebeurtenissen wezenlijk verschillen van die welke in deze verklaringen worden uitgedrukt of geïmpliceerd. Deze toekomstgerichte verklaringen zijn te herkennen aan het gebruik van termen en uitdrukkingen als "doel", "ambitie", "anticiperen", "geloven", "zouden", "schatten", "verwachten", "doelstellingen", "van plan zijn", 'kan', 'mijlpalen', 'doelstellingen', 'vooruitzichten', 'plan', 'waarschijnlijk', 'project', 'risico's', 'schema', 'streven', 'zou moeten', 'doel', 'zal' en soortgelijke termen en uitdrukkingen. Voorbeelden van toekomstgerichte verklaringen zijn onder meer verklaringen met betrekking tot de timing en voortgang van Pharmings preklinische studies en klinische proeven van haar productkandidaten, Pharmings klinische en commerciële vooruitzichten, en Pharmings verwachtingen met betrekking tot haar verwachte werkkapitaalbehoeften en kasmiddelen, welke verklaringen onderhevig zijn aan een aantal risico's, onzekerheden en aannames, met inbegrip van, maar niet beperkt tot, de omvang, voortgang en uitbreiding van Pharmings klinische proeven en de gevolgen daarvan voor de kosten daarvan; en klinische, wetenschappelijke, regelgevende, commerciële, concurrentiële en technische ontwikkelingen. In het licht van deze risico's en onzekerheden, en andere risico's en onzekerheden die worden beschreven in het jaarverslag 2024 van Pharming en het jaarverslag op formulier 20-F voor het jaar eindigend op 31 december 2024, ingediend bij de Amerikaanse Securities and Exchange Commission, is het mogelijk dat de gebeurtenissen en omstandigheden die in dergelijke toekomstgerichte verklaringen worden besproken, zich niet voordoen en dat de werkelijke resultaten van Pharming wezenlijk en negatief kunnen afwijken van de resultaten die daarin worden verwacht of geïmpliceerd. Alle toekomstgerichte verklaringen in dit persbericht worden uitdrukkelijk in hun geheel gekwalificeerd door de voorbehoudende verklaringen die in deze sectie zijn opgenomen of waarnaar daarin wordt verwezen. Lezers dienen geen ongepast vertrouwen te stellen in toekomstgerichte verklaringen. Alle toekomstgerichte verklaringen hebben uitsluitend betrekking op de datum van dit persbericht en zijn gebaseerd op informatie die Pharming op de datum van dit persbericht ter beschikking stond. Pharming neemt geen enkele verplichting op zich om toekomstgerichte verklaringen publiekelijk bij te werken of te herzien naar aanleiding van nieuwe informatie, toekomstige gebeurtenissen of andere informatie.

Voorwetenschap

Dit persbericht heeft betrekking op de openbaarmaking van informatie die voorkennis is of kan zijn in de zin van artikel 7, lid 1, van de EU-verordening marktmisbruik.

Pharming Group N.V.

Condensed Consolidated Interim Financial Statements in US Dollars (unaudited)

For the period ended September 30, 2025

- Condensed consolidated interim statement of income
- Condensed consolidated interim statement of comprehensive income
- Condensed consolidated interim balance sheet
- Condensed consolidated interim statement of changes in equity
- Condensed consolidated interim statement of cash flows

CONDENSED CONSOLIDATED INTERIM STATEMENT OF INCOME

For the period ended September 30

Amounts in US\$ '000	9M 2025	9M 2024
Revenues	269,602	204,528
Costs of sales	(24,366)	(23,186)
Gross profit	245,236	181,342
Other income	2,303	2,034
Research and development	(68,221)	(60,839)
General and administrative	(59,945)	(45,999)
Marketing and sales	(99,746)	(91,863)
Other Operating Costs	(227,911)	(198,701)
Operating profit (loss)	19,628	(15,325)
Fair value gain (loss) on revaluation	—	5,159
Other finance income	1,748	3,760
Other finance expenses	(13,048)	(7,488)
Finance result, net	(11,300)	1,431
Share of net profits (loss) in associates using the equity method	(279)	(1,276)
Profit (loss) before tax	8,049	(15,170)
Income tax credit (expense)	(10,838)	470
Profit (loss) for the period	(2,790)	(14,700)
Attributable to:		
Equity holders of the parent	(2,477)	(14,700)
Non-controlling interests	(313)	—
Earnings per share		
Basic, attributable to equity holders of the parent (US\$)	(0.004)	(0.022)
Diluted, attributable to equity holders of the parent (US\$)	(0.004)	(0.022)

CONDENSED CONSOLIDATED INTERIM STATEMENT OF COMPREHENSIVE INCOME

For the period ended September 30

Amounts in US\$ '000	9M 2025	9M 2024
Profit (loss) for the period	(2,790)	(14,700)
Currency translation differences	26,092	(1,352)
Items that may be subsequently reclassified to profit or loss	26,092	(1,352)
Fair value remeasurement investments	—	79
Items that shall not be subsequently reclassified to profit or loss	—	79
Other comprehensive income (loss), net of tax	26,092	(1,273)
Total comprehensive income (loss) for the period	23,303	(15,973)
Attributable to:		
Equity holders of the parent	23,616	(15,973)
Non-controlling interests	(313)	—

CONDENSED CONSOLIDATED INTERIM BALANCE SHEET

Amounts in US\$ '000	September 30, 2025	December 31, 2024
Non-current assets		
Intangible assets	134,926	61,039
Property, plant and equipment	7,475	7,752
Right-of-use assets	17,517	16,382
Long-term prepayments	95	90
Deferred tax assets	27,485	30,544
Investment accounted for using the equity method	1,005	466
Investment in equity instruments designated as at FVTOCI	1,394	—
Investment in debt instruments designated as at FVTPL	4,274	3,767
Restricted cash	2,015	1,505
Total non-current assets	196,185	121,545
Current assets		
Inventories	67,136	55,724
Trade and other receivables	43,606	54,823
Restricted cash	690	0
Marketable securities	33,798	112,949
Cash and cash equivalents	132,370	54,944
Total current assets	277,600	278,440
Total assets	473,785	399,985
Equity		
Share capital	7,953	7,769
Share premium	507,717	488,990
Other reserves	25,852	(209)
Accumulated deficit	(276,878)	(275,489)
Shareholders' equity	264,644	221,061
Non-current liabilities		
Convertible bonds	93,138	78,154
Lease liabilities	28,090	26,968
Total non-current liabilities	121,227	105,122
Current liabilities		
Convertible bonds	5,210	4,245
Trade and other payables	78,221	66,611
Lease liabilities	4,484	2,946
Total current liabilities	87,914	73,802
Total equity and liabilities	473,785	399,985

CONDENSED CONSOLIDATED INTERIM STATEMENT OF CHANGES IN EQUITY

For the period ended September 30

Attributable to owners of the parent

Amounts in US\$ '000	Share capital	Share premium	Other reserves	Accumulated deficit	Total	Non-controlling interests	Total equity
Balance at January 1, 2024	7,669	478,431	(2,057)	(265,262)	218,781	—	218,781
Profit (loss) for the period	—	—	—	(14,700)	(14,700)	—	(14,700)
Reserves	—	—	1,560	(1,560)	—	—	—
Other comprehensive income (loss) for the period	—	—	(1,273)	—	(1,273)	—	(1,273)
Total comprehensive income (loss) for the period	—	—	287	(16,260)	(15,973)	—	(15,973)
Other reserves	—	—	(31)	31	—	—	—
Income tax benefit from excess tax deductions related to share-based payments	—	—	—	(241)	(241)	—	(241)
Share-based compensation	—	—	—	8,605	8,605	—	8,605
Options exercised / LTIP shares issued	81	8,648	—	(5,244)	3,485	—	3,485
Value of conversion rights of convertible bonds	—	—	11,135	—	11,135	—	11,135
Total transactions with owners, recognized directly in equity	81	8,648	11,104	3,151	22,984	—	22,984
Balance at September 30, 2024	7,750	487,079	9,334	(278,371)	225,792	—	225,792

Balance at January 1, 2025	7,769	488,990	(209)	(275,489)	221,061	—	221,061
Profit (loss) for the period	—	—	—	(2,477)	(2,477)	(313)	(2,790)
Reserves	—	—	—	—	—	—	—
Other comprehensive income (loss) for the period	—	—	26,092	—	26,092	—	26,092
Total comprehensive income (loss) for the period	—	—	26,092	(2,477)	23,616	(313)	23,303
Other reserves	—	—	(32)	32	—	—	—
Income tax benefit from excess tax deductions related to share-based payments	—	—	—	807	807	—	807
Share-based compensation	—	—	—	9,256	9,256	—	9,256
Options exercised / LTIP shares issued	184	18,727	—	(8,320)	10,592	—	10,592
Value of conversion rights of convertible bonds	—	—	—	—	—	—	—
Acquisition of a subsidiary	—	—	—	—	—	7,741	7,741
Acquisition of non-controlling interests	—	—	—	(687)	(687)	(7,428)	(8,115)
Total transactions with owners, recognized directly in equity	184	18,727	(32)	1,087	19,967	313	20,280
Balance at September 30, 2025	7,953	507,717	25,852	(276,878)	264,644	—	264,644

CONDENSED CONSOLIDATED INTERIM STATEMENT OF CASH FLOWS

For the period ended September 30

Amounts in \$'000	9M 2025	9M 2024
Profit (loss) before tax	8,049	(15,170)
Adjustments to reconcile net profit (loss) to net cash used in operating activities:		
Depreciation, amortization, impairment of non-current assets	8,010	8,371
Equity settled share based payments	9,256	8,605
Fair value loss (gain) on revaluation	—	(5,159)
Loss (gain) on disposal of leases	(9)	—
Other finance income	(1,748)	(3,117)
Other finance expenses	12,837	6,765
Share of net result in associates using the equity method	279	1,276
Operating cash flows before changes in working capital	36,674	1,571
Changes in working capital:		
Inventories	(3,503)	(5,248)
Trade and other receivables	11,453	(2,044)
Payables and other current liabilities	4,138	4,305
Restricted cash	(1,018)	—
Total changes in working capital	11,070	(2,987)
Interest received	1,723	4,154
Income taxes received (paid)	(5,466)	(13,864)
Net cash flows generated from (used in) operating activities	44,001	(11,126)
Capital expenditure for property, plant and equipment	(480)	(660)
Investment intangible assets	(6)	—
Disposal of investment designated as at FVOCI	—	1,972
Investment in associates using the equity method	(731)	—
Purchases of marketable securities	—	(222,249)
Proceeds from sale of marketable securities	84,990	262,345
Acquisition of a subsidiary, net of cash acquired	(57,476)	—
Net cash flows generated from (used in) investing activities	26,297	41,408
Payment of lease liabilities	(2,877)	(2,485)
Interests on lease liabilities	(848)	(784)
Net proceeds of issued convertible bonds	—	104,539
Repurchase of convertible bonds	—	(134,931)
Interests on convertible bonds	(2,506)	(2,032)
Settlement of share based compensation awards	14,564	3,485
Acquisition of non-controlling interests	(7,876)	—
Net cash flows generated from (used in) financing activities	457	(32,208)
Increase (decrease) of cash	70,755	(1,926)
Exchange rate effects	6,672	847
Cash and cash equivalents at the beginning of the period	54,944	61,741
Total cash and cash equivalents at September 30	132,370	60,662